

Buna ziua

Suntem in cautare de noi talente si dorim sa acordam un support in inceperea carierei si noilor absolventi de CHIMIE sau BIOCHIMIE.

### **Candidatul ideal**

Ce ne dorim de la persoana care va face parte din colectivul nostru, prin ocuparea acestei pozitii?

- Studii superioare (diploma de licenta) - Facultatea de Chimie;
- Experienta de minim 1 an in domeniul vanzarilor - reprezinta un avantaj;
- Cunostintele de limba Engleza – nivel mediu;
- Permis de conducere categoria B - de minim 1 an;;
- Cunoștințe bune de operare PC - Microsoft Office;
- Abilitati bune de prezentare, comunicare verbală și scrisă;
- Implicare, initiativa, organizare, orientare catre solutii si rezultate, perseverenta;
- Capacitatea de a dobandi si utiliza informatii;
- Spirit de echipa;
- Disponibilitate deplasari;
- Rezistenta la stres.

### **Descrierea jobului**

Postul este incadrat in Departamentul Comercial si daca veti face parte din echipa noastra, veti raspunde de gestionarea corecta, la timp si prin servicii de calitate, a urmatoarelor activitati:

- Pastrarea, actualizarea si prezentarea periodica Directorului de Vanzari a listei de clienti, fise de clienti actualizate si a listelor de contracte in desfasurare pe categorii;
- Prezentarea, promovarea și vanzarea produselor în conformitate cu standardele si politicile comerciale ale companiei;
- Urmărirea realizării planului de vanzari lunar, trimestrial, anual;
- Prospectarea pietei si aducerea de noi clienti; administrarea și dezvoltarea portofoliului de clienți;
- Pregatirea documentelor necesare procesului de vanzare (oferte de pret, contracte);
- Recuperarea creantelor sau depasirea limitei de creditare cu clientii din portofoliu;
- Efectuarea de vizite periodice clientilor din portofoliu sau din aria de responsabilitate pentru evaluarea satisfactiei acestora si pentru identificarea unor noi oportunitati de colaborare;
- Monitorizarea pietei IVD.

Daca esti o persoana proactiva, implicata in munca, pasionata de acest domeniu si te recunosti in descrierea de mai sus nu ezita sa aplici la acest job iar noi ne vom asigura ca vei avea parte de:

- perspectiva unei cariere în cadrul unei companii renumite aflata in plina dezvoltare;
- desfasurarea activitatii intr-un mediu de lucru profesionist si autentic;
- participarea la seminariile de formare organizate in cadrul companiei;
- pachet salarial atractiv.

### **Descrierea companiei**

Diamedix Impex este unul dintre cei mai importanti distribuitori autorizati al producatorilor Simenes, Hologic, Horiba, avand ca obiect de activitate distributia de reactivi, consumabile si echipamente destinate laboratorului clinic.

Credem in profesionalism si integritate si vedem in fiecare client pe care il avem in portofoliu un partener de drum lung, alaturi de care suntem mereu cu cele mai performante servicii si produse de pe piata. Te regasesti in ceea ce suntem?

Atunci vino in echipa noastra!

Camelia Haleschi

Specialist Resurse Umane

SC DIAMEDIX IMPEX SA

Str.Fabrica de Glucoza, nr.15A, Sector 2, 020331 Bucuresti

Mobil: +40729.308.687

e-mail : camelia.haleschi@diamedix.ro